

Jesteśmy dynamicznie rozwijającą się firmą w sektorze medycznym. Od dekady zajmujemy się dystrybucją specjalistycznego sprzętu chirurgicznego. Obecnie poszukujemy, zaangażowanego pracownika, który będzie aktywnie promował markę a także uczestniczył w rozwoju naszej firmy.

Przedstawiciel medyczny - Doradca ds. sprzętu medycznego

Miejsce pracy: woj. dolnośląskie, woj. lubuskie
Siedziba firmy: Wilczków k/Środy Śląskiej



Obowiązki:

- › Sprzedaż narzędzi a także aparatury medycznej z oferty firmy na wyznaczonym terenie
- › Budowanie i utrzymywanie relacji z klientami (szpitalami, klinikami i innymi placówkami medycznymi)
- › Szkolenia klientów z zakresu użytkowania i utrzymywania sprzętu
- › Poszukiwanie nowych klientów, utrzymywanie relacji ze stałymi klientami
- › Reprezentowanie firmy na konferencjach i kongresach



Wymagania:

- › Doświadczenie w sprzedaży, najlepiej doświadczenie w sprzedaży sprzętu medycznego w środowisku chirurgicznym
- › Umiejętność łatwego nawiązywania kontaktów i budowania trwałych relacji z klientami
- › Wysoko rozwinięte umiejętności analityczne, prezentacyjne oraz negocjacyjne
- › Gotowość do pracy w terenie (Prawo jazdy kat. B)
- › Chęć nauki i rozwoju zawodowego w branży sprzętu medycznego
- › Ambicja, zaangażowanie, wysokie zorientowanie na klienta
- › Znajomość pakietu MS Office
- › Znajomość języka obcego (mile widziane)



Oferujemy:

- › Umowę o pracę
- › Stabilną pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie
- › Atrakcyjne warunki wynagradzania oparte na osiągniętych wynikach sprzedażowych+podstawa
- › Możliwość rozwoju
- › Narzędzia niezbędne do pracy (samochód służbowy, telefon, laptop, tablet)

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.